

OFFRE D'EMPLOI

UPS Consultants recherche, dans le cadre de la croissance de son activité, un/une :

Chargé(e) de développement commercial – Secteur Contrôle / qualification

- **Type de contrat : CDI temps complet**
- **Lieu : BELLEGARDE (45), France (Télétravail possible en fonction du profil)**

Notre société :

UPS Consultants, membre du **groupe TERANGA**, un des acteurs majeurs Français de la sous-traitance pharmaceutique développe depuis plus de 20 ans ses capacités d'intervention pour les missions de formation, d'audit, de conseil et de contrôle/qualification auprès des entreprises bio/pharmaceutiques, cosmétiques et fabricants de dispositifs médicaux. Notre mission est d'assurer des actions de formation, de prestations techniques, d'audit et de conseil à nos clients pour la réussite de leurs projets.

Mission principale :

Rattaché au responsable Opérationnel, vous serez chargé :

- Participer au développement du territoire commercial et au portefeuille clients du secteur alloué (Identifier les prospects et interlocuteurs).
- Établir des relations solides avec les clients existants.
- Présenter nos activités en mettant en avant nos avantages et notre valeur ajoutée.
- Négocier les conditions commerciales et finaliser les contrats de vente et les devis.
- Assurer un suivi régulier des clients pour garantir leur satisfaction et fidélisation.
- Assurer le maintien d'une base de clients / prospects à jour (CRM).
- Exploiter de manière efficace les opérations de marketing.
- Organiser des rendez-vous commerciaux physiques et en visioconférence.
- Savoir déterminer les besoins des clients.
- Transformer les prospects en opportunités commerciales puis en clients.
- Assurer le suivi des offres.
- Identifier les salons et événements pertinents et participer aux salons professionnels.

Profil recherché :

- De formation Bac +2 à Bac +5, commerciale ou technique (mesures physiques, génie des procédés, assurance qualité...), vous disposez d'une forte appétence pour la vente de prestations techniques en environnement réglementé.
- Une formation ou une expérience dans les domaines de la qualification, de la métrologie, des salles propres ou des gaz industriels sera particulièrement appréciée.
- Maîtrise du Français parlé et écrit.
- Maîtrise du pack office, notamment Word et Excel.
- Maîtrise des exigences de l'industrie pharmaceutique.

Une forte sensibilité pour le relationnel client, un état d'esprit orienté vers l'atteinte des objectifs ainsi qu'une capacité à s'organiser de manière autonome sont des critères essentiels pour la réussite dans ce poste.

Rémunération :

- Rémunération selon profil : 35 – 40k brut annuel hors primes objectifs
- Outils à disposition : véhicule de service, pack informatique
- Mutuelle prise en charge

Comment postuler ? Lettre de motivation, CV et prétentions à communiquer par email à l'adresse suivante : melanie.pivoteau@ups-consultants.com